

Zu unseren Aktivitäten:

Herr Gunkel **ist im Rednerlexikon der GSA** dargestellt, er nimmt regelmäßig an allen Treffen der GSA teil.

Seine Tätigkeit erstreckt sich vom Keyspeaking über Seminare halten bis zum Coachen von Führungskräften, Inhabern und Vorständen hauptsächlich in der Finanz- und Finanzdienstleistungsbranche.

Seine Themen und er selbst werden in Artikeln von AssCompact, Cash, Finanzwelt, Versicherungsmagazin und acquisa veröffentlicht, seit 2002 ca. 50 Artikel.

Er selbst macht neben den Seminaren bei Produktgebern und Finanzvertrieben, auch im Rahmen seiner **Keyspeaking Tätigkeit** z.B. bei der Nürnberger Versicherung, mit deren Roadshow er durch ganz Deutschland unterwegs ist, Werbung für seine Bücher, CDs, DVDs und seine eigenes Kalendersystem luckpad.

Wir expandieren mit offenen Seminaren dieses Jahr in andere Branchen und Bereiche der Wirtschaft, in denen wir bisher nur zum Teil oder noch nicht vertreten waren.

Lebenslauf von Klaus Gunkel:

Klaus Gunkel, 1961 als Unternehmersohn geboren, begann seinen beruflichen Werdegang nach seinem Studium im Vertrieb einer der größten Vertriebsorganisationen der Versicherungswirtschaft in Europa. Durch seine Erfolge stieg er in die höchste Führungsebene des Unternehmens auf. Er führte deutschlandweit ein Team von über 1200 Geschäftspartnern – bis er im Alter von 38 Jahren nach einem Burnout seine Ziele und Werte sowie sein bisheriges Lebensmodell hinterfragte. Im Jahr 2000 verließ er das Unternehmen auf eigenen Wunsch, um sich neu zu orientieren.

In dieser Zeit entstand ein Großteil der in seinem neuen Buch „luckpad – der glücksnavigator“ zur Verfügung gestellten Unterlagen, Konzepte und Informationen, die in den Jahren danach immer weiter verfeinert und optimiert wurden.

Seit 2001 unterstützt Klaus Gunkel Unternehmer, Selbständige, Freiberufler und Führungskräfte mit seiner FührungsPartnerschaft® bei der Gewinnung, Bindung und Führung von Geschäftspartnern. Seine Auftraggeber schätzen den engen und vertrauensvollen Austausch mit ihm auf gleicher Augenhöhe. Sein Motto „Wir alle können mehr“ sieht er in erster Linie als Ansporn, konstant an sich und seiner Weiterentwicklung zu arbeiten. Bei sich und seinen Kunden legt er verstärkt den Fokus darauf, die Ziele smart statt hart zu erreichen. Er ist der Überzeugung, dass es jedem möglich ist, neben den beruflichen Anforderungen den Bereichen Finanzen, Beziehung und Gesundheit ausreichend Beachtung zu schenken.

Auf verbindliche Art ist Klaus Gunkel ein Mut machender Motivator und charmanter Antreiber mit Herz und dem notwendigen Fingerspitzengefühl. Seine Kunden sagen über ihn, man spüre in seinen Seminaren, Büchern und DVDs seine Verbundenheit mit der Praxis. Seine Beispiele, Hinweise und Tipps kommen immer auf den Punkt.

Mit seiner Erfahrung weiß er auch, was Teilnehmer nach Veranstaltungen und Seminaren üblicherweise nicht umsetzen. Er sorgt dafür, dass sie nach den Vorträgen trotzdem ins Handeln kommen und so die gewünschten Ergebnisse erzielen. Damit macht er einen Unterschied zu vielen Trainern und Speakern, weil ihm nachhaltige Veränderungen und die Umsetzung des Gehörten am Herzen liegen.