KI übt sich an Kreativität - führen Transformer-Algorithmen zur Singularität?

Christian Dimanski

LL.M. Mergers & Acquisitions B.A. Banking & Finance BankKfm.

Waldhohlweg 5
61184 Karben
Deutschland

+49 173 / 60 79 222
chris@mataono.com

Curriculum Vitae

Christian Dimanski begann seine Laufbahn mit einem Dualstudium im Bank- und Finanzwesen. Nach ersten Erfahrungen als Derivatehändler in einer Vermögensverwaltung forschte Dimanski zu den Themen Ökonometrie und kognitive Psychologie an der University of California in Berkeley. Nach seiner Rückkehr aus den USA startete er in der Produktentwicklung der Deutschen Börse AG und wechselte später in den Vertrieb. Vor der Gründung der Mataono GmbH war Herr Dimanski Sales Director der Fitch Solutions GmbH für den Vertrieb in neun Ländern verantwortlich. Sowohl die Erfahrungen an der Börse als auch bei Fitch brachten die Idee hervor, Emotionen mit Hilfe von KI in Vertriebsgesprächen zu messen. Die gewonnen Erkenntnisse zahlen nicht nur auf die Customer Intelligence ein, sondern liefern Trainings-, Produkt- und Marketingabteilungen wertvolle Anhaltspunkte, wie Kundeninteraktionen verbessert werden können.

Berufserfahrung

Mataono GmbH, Co-Founder & CEO, KI Start-Up: seit 2021

descript Solutions GmbH, Co-Founder & Geschäftsführer, Software: seit 2004

Fitch Ratings, Inc, Director, Deutschland, Österreich, Skandinavien, Baltischen Länder: 2016 - 2019

Deutsche Börse AG, Vice President, Sales & Product Development: 2011 - 2016

Credo GmbH, Portfoliomanager, Portfoliomanagement & Derivatehandel: 2008 - 2010

Volksbanken Raiffeisenbanken, Ausbildung & Dualstudium: 2005 - 2008

Ausbildung

LL.M. Master of Laws, Ausrichtung M&A, Frankfurt School: 2010 - 2012
Exekutiver Master-Studiengang: Prof. Dr. Schalast, Prof. Dr. Grothe

Qualified Portfolio Manager, European Business School: 06/2012

Research Aufenthalt, University of California, Berkeley, USA: 2010
Ökonometrie & Kognitive Psychologie

Zertifizierter Börsenhändler - Deutsche Börse AG: 01/2010

Bachelor in Banking and Finance, Hannover: 2008
Thesis: „Optimierung des Financial Planning Processes in Banken“, Prof. Dr. Schwill

IHK Bankkaufmann: Volksbanken Raiffeisenbanken: 2007

Abitur: 2005